

DÍA DE DONACIONES DE LA IGLESIA CATÓLICA DE LOS ESTADOS UNIDOS

PARA PARROQUIAS

#GivingTuesday - 30 de noviembre de 2021



POR QUÉ #iGiveCatholic

- Construye relaciones y comunidades
- Visibilidad para los donantes en la canasta de ofrendas
- Capacitación en profundidad y soporte técnico porporcionado por nuestra plataforma y #iGiveCatholic
- Gráficos publicitarios y de redes sociales para facilitar sus promociones
- · Cronograma de mercadeo fácil de seguir
- Tarifa de instalación ya paga
- Recibos de impuestos para donaciones en línea
- Acceso a la información del donante
- Funciones clave que impulsan un día de donaciones
- Liderazgo y orientación sólidos y confiables de una 501(c)(3) católica dirigida por un obispo



\$16,948

Monto promedio recaudado en 2020 por organizaciones que utilizan recaudación de fondos de peer-to-peer

\$99.15

Cantidad retenida en 2020
por cada \$100 recaudados
en línea por organizaciones participantes

\$4,770

Promedio recaudado por parroquia en 2020

Muchas parroquias se han visto impactadas como resultado de #iGiveCatholic. ¿Cómo podría impactar #iGiveCatholic a su parroquia?



Kidane-Mehret Ethiopian Catholic Church Washington, D.C.

Recaudó más de \$40,000

Según Joseph Gillmer, Director Ejecutivo de Desarrollo de la Arquidiócesis de Washington, "Una de nuestras historias de éxito más notables proviene de la comunidad católica Kidane-Mehret Ethiopian Catholic Church después de recaudar solo \$1,000 en 2019, con la esperanza de construir una iglesia. La mayoría de las donaciones fueron pequeñas sumas de dinero. Es asombroso lo que se puede lograr cuando no te avergüenzas de pedirle a la gente que apoye una causa en la que tú, y ellos, creen".



Our Lady of Tahoe Catholic Church Zypher Cove, NV

Recaudó \$12.000

"¡HÁGALO! Sumérjase en #iGiveCatholic. Si no tiene experiencia en recaudación de fondos, puede haber una curva de aprendizaje, pero las herramientas proporcionadas y las habilidades que desarrolle lo ayudarán de muchas maneras diferentes. No tenga miedo de saltar". Estas palabras de aliento provienen de Susan Marchner, Gerente de la Iglesia Católica Our Lady of Tahoe. Susan continúa: "Involucrarme con #iGiveCatholic me ayudó a convertirme en una mejor escritora para de recaudación de fondos. No solo es una gran fuente de ingresos, sino que también es valioso en otras áreas de la vida parroquial y en su propio desarrollo profesional".



Los estudiantes de la Iglesia y Escuela
Católica St. Jean Vianney en la
Diócesis de Baton Rouge le recuerdan
a los miembros de su comunidad
sobre #GivingTuesday. Su uso de
carteles portátiles vinculados al objetivo
de su campaña reemplazó el letrero de
madera original que la parroquia y la
escuela habían tenido desde 1975. Ellos
terminaron duplicando
su meta de \$20.000.



St. Anne Catholic Church *Escanaba, MI*

Recaudó \$8,000

"Nuestra parroquia está en un lugar cómodo y optimista gracias a #iGiveCatholic", reflexiona el P. Ben Hasse, párroco tanto de Santa Ana como de San Alberto Magno. "Hay formas en que las parroquias pueden participar con éxito en #iGiveCatholic ... Establezca una meta concreta y alcanzable: recaudar dinero para un propósito que pueda servir como un signo de una historia de éxito. Use #iGiveCatholic como una forma de estimular la participación de los feligreses y recordarle a la gente por qué la parroquia es importante para ellos". Añadió: "Algunas de las herramientas han formado mi visión de lo que estamos tratando de hacer con los feligreses. Soy un sacerdote cuyos mentores de recaudación de fondos no son del modelo de venta agresiva. Tiendo a ser demasiado cauteloso cuando se trata de hablar de dinero. #iGiveCatholic es un recordatorio de que comunicarse sobre esto es importante y puede dar frutos".